

För dig som vill arbeta med hållbara produkter såsom EM Bokashi

Agriton Sverige AB söker projektledare/marknadsansvarig

Tjänstebeskrivning

Agriton Sverige AB söker en marknads- och säljansvarig som vill vara med och driva och utveckla EM (Effektiva Mikroorganismer) agenturen i Sverige. Vi säljer idag främst EM produkter för trädgård och kompost direkt till återförsäljare. Vi vill utveckla nya affärsområden och vårt eget varumärke Agriton Sverige och söker någon som kan ha en aktiv roll i de arbetet samt öka vår digitala närvaro och driva försäljningen via nya kanaler. Vi arbetar bara med original EM från EMRO (www.emrojapan.com).

Du erbjuds stora möjligheter att påverka utformningen av denna roll då vårt mål är att växa framåt. Vi är ett litet företag med stor tillväxtpotential. Arbetsuppgifterna blir blandade.

Exempel arbetsuppgifter

- Ta fram och implementera den marknadsstrategi som arbetats fram tillsammans med VD
- Vidareutveckla och optimera Agriton Sveriges digitala plattformar och sociala medier
- Planera och genomföra säljaktiviteter och kampanjer
- Ta fram material, så som etiketter, broschyrer, banners, m.m.
- Implementera en effektiv kund- & säljstrategi, med syfte att öka försäljning av våra produkter
- Uppdatering av innehåll på hemsida och sociala medier med fokus på att skapa mervärde och ökad försäljning samt utveckla kundrelationer
- Ingår även lite administration såsom hantering av ordar, frakter och kundkontakt.

Krav på person

Vi söker dig som kan arbeta såväl operativt som strategiskt med marknadskommunikation från start till slut. Du ska helst ha erfarenhet av att arbeta kommersiellt med digital marknadsföring och sociala medier. Van att självständigt driva projekt med eget resultatansvar. Har du erfarenhet av försäljning är det positivt.

Du ska framför allt brinna för miljön och vilja arbeta med produkter som är bra för miljön, djuren och människor. En förståelse för biologi vad gäller jorden, växtriket och tarmfloran kommer att underlätta.

För att lyckas i rollen behöver du tydligt se kopplingen mellan marknad och försäljning, och gilla att ligga steget före. Du är snabb från tanke till handling, men har också förmågan att stanna upp och reflektera emellanåt. Du är orädd och tar egna initiativ, har god insikt i vilka prioriteringar som krävs för att skapa resultat och nå uppsatta mål. Du är en duktig kommunikatör som är bra på att få gehör för dina tankar och idéer. Du är naturligt social och tycker om att nätverka och skapa affärer.

Det är ett plus om du kan arbeta i InDesign, Photoshop och Illustrator. Du är även duktig på att skapa erbjudanden och skriva på ett säljande sätt. Vi ser gärna att du kan uppdatera och utveckla vår hemsida, så kunskap i Wordpress är uppskattat men inte ett måste.

Övrigt

Start: så snart som möjligt

Omfattning: 75%-100%

Varaktighet: tillsvidare, 3 månaders provanställning

Lön: fast lön och bonus

Plats: vårt kontor och lager finns i ladan på Örakers Gård (www.orakersgard.se) ca 30 min från Stockholm city. Det finns möjlighet att arbeta på annan plats vissa dagar i veckan.

Företag

Agriton Sverige AB har som mål att sprida mikrobiell teknik som leder till ett hållbart och klimatsmart samhälle. Våra produkter innehåller välgörande mikroorganismer med många användningsområden. Se mer info på www.agritonsverige.se.

För frågor kontakta gärna Ebba Horn ebba@agritonsverige.se eller 070-492 87 04.